

# academy for architectural thinking

Prof. Jan R. Krause | Raumerstraße 7 | 10437 Berlin | 0173 3058 153 | info@ofat.berlin | www.ofat-academy.de

## Kommunizieren mit Architekt:innen auf Augenhöhe

Seminarnummer 2023/24\_V1

### Datum / Zeit / Format / Ort

1 tägig, 16.01.2024, 9:00-17:00 Uhr, Präsenz-Seminar, Berlin (alt.: Bochum / Inhouse)

### Gebühr

7700 € zzgl. 19% MwSt. / Gruppe mit min. 6 bis max. 12 Personen

1290 € zzgl. 19% MwSt. / Einzelteilnehmer

### Inhalt

Der erfolgreiche Vertrieb Ihrer Produkte an Architekt:innen erfordert ein genaues Verständnis dafür, wie Architekt:innen angesprochen und beraten werden möchten. Erläutert wird, wie Architekt:innen denken und nach welchen Kriterien sie Produktentscheidungen treffen.

### Zielgruppe

- Vertriebsmitarbeiter:innen im Außendienst
- Mitarbeiter:innen mit Architektenkontakt im Innendienst
- Mitarbeiter:innen aus Marketing, Unternehmenskommunikation, Produktmanagement und Anwendungstechnik

### Lernziele

- Sicherheit gewinnen im Akquisitionsgespräch mit Architekt:innen
- Denkweise und Entscheidungskriterien von Architekt:innen verstehen

### Themenschwerpunkte

- Entwicklung eines Gesprächsleitfadens für einen positiven Eindruck in der Gesprächseröffnung, Souveränität in der Gesprächsführung und Verbindlichkeit im Gesprächsabschluss

### Methodik

- Impulsvorträge zum Denken und Handeln von Architekt:innen
- Gesprächsübung mit Videoaufzeichnung und Analyse

### Referenten

- Leitung: Prof. Jan R. Krause
- Co-Moderation: Maurizio Intini
- Koordination: Dr. Nadja Lowitzsch
- Sparring: Praktizierende/r Architekt:in mit Berufserfahrung und Szenekenntnis

### Zertifizierung

Teilnahmezertifikat der academy for architectural thinking: 8 Fortbildungsstunden à 45 Min.